



JuDian  
聚点科技



# 教育系统教培行业解决方案

EDUCATION SYSTEM

一站式招生、运营、管理系统

## 教育系统

让教育经营更简单

MAKE EDUCATION MANAGEMENT EASIER



# 目录

## CONTENS

01 行业现状 (P3)  
Industry Status

03 产品优势 (P8)  
Product Advantages

05 套餐版本 (P23)  
Version discount

07 公司介绍 (P28)  
Company Introduction

02 产品介绍 (P5)  
Product Description

04 教培行业解决方案 (P12)  
Teaching and training  
industry solutions

06 优秀案例 (P26) (需补充)  
Outstanding Cases

01

# 行业现状

Industry Status

## 教育行业现状与痛点

## 疫情痛点

- 01 疫情反复，疫情防控常态化改变了学员和家长传统的线下学习的心态，加速了群众接受线上学习的模式；
- 02 政策影响，限制大规模聚集、停学等。

## 业务痛点

- 01 地推、线下活动等传统引流方式 → 成本高，效果差，转化慢；
- 02 服务范围有限压缩至2公里；
- 03 引流后，无法第一时间联系客户；
- 04 客户试听体验后，报名人数少；
- 05 传统教培机构的专业运营人员少，缺乏互联网营销经验。

## 行业痛点

- 01 竞争压力大，同类型机构越开越多，出现拼价格的恶性循环；
- 02 同质化严重，产品高度相似，缺乏特色；
- 03 机构利润低，老师留不住；
- 04 管理沟通成本大，信息传递不及时，依赖人工处理。

02

# 产品介绍

Product Description

## 教育系统

教育系统，是一款功能强大的在线教育搭建和营销工具，帮助中小微教育企业进行线上营销拓客、知识管理、教务管理、线上教学、线上互动助学等，通过小程序、手机网站、电脑网站等多终端全覆盖的方式，实现提升学员满意度、教学质量和销售转化率。

一键发布

同步上线



手机版

支持公众号直接打开  
适合手机各种场景。



电脑版

支持SEO、电脑搜索  
流量



微信小程序

社交推广，11亿私域  
流量，让企业发现更  
多客户

# 教育全场景数字化地图

经营场景

招生引流 (线索管理)

商业变现 (客户管理)

精准运营 (客户价值)

员工管理

市场

调研用户需求, 策划线上活动、线下活动, 收集线索, 统计访客来源渠道

销售

跟进渠道线索, 筛选意向客户, 邀约转化线索, 提前跟进续课客户

教务

报名收费、设班排课、签到消课  
补课转班、查课表、查看学员资料  
核实报名信息、开票打印单据

老师管理

上课、批改工作、跟踪学员学习情况  
教研反馈 (上课内容、课堂表现、纪律问题、学习成绩等)、阶段性总结

运营管理

检查制度、考核制度、奖励制度、定期满意度调研、收集客户建议与意见、采集高价值信息  
上下同心、财务透明、过程管控、效率提升, 提升满班率/续班率/转介绍/利润率  
招聘优秀教师, 更好服务客户, 不断迭代产品, 提升核心竞争力

电脑端

用户运营

流量入口

咨询转化

试听体验

报名上课

多维课堂

互动助学

复购增购

口碑传播

解决方案

获客

公域流量

- 预约留单
- 400电话咨询
- 微信咨询
- 官网咨询
- 公众号咨询
- 小程序咨询
- 智能名片咨询
- 信息采集
- 课前调研
- 免费题库
- 免费课件
- 在线公开课
- 低价直播课
- 引流训练营
- 在线试听
- 随堂试听
- 不定期公开课试听
- 固定时间段试听
- 小课包

变现

交付

留存

- 店铺个性化装修
- 全渠道售卖
- 直播卖课
- 在线报名
- 多渠道收款
- 订单匹配
- 邀费通知
- 打印凭证
- 直播课堂
- 专栏课程
- 视频课程
- 音频课程
- 图文课程
- 在线大班课
- 在线小班课
- 在线训练营
- 布置作业
- 题库练习
- 测评考试
- 查询成绩
- 打卡互动
- 留言助学
- 家校沟通
- 明星学员榜
- 学员成绩单
- 会员生日月
- 期末总结会
- 线下家长会

增长

- 付费会员
- 分级会员
- 续课扩科
- 付费答题
- 付费打卡
- 数据分析
- 用户分层
- 细分社群
- 精准营销
- 老带新转介绍
- 推广员分销
- 学员成长记录
- 优秀教师海报
- 家长好评海报
- 精准分发消息
- 私域流量

手机端

微信生态

视频号、公众号、小商店、直播

关注公众号

添加个人号

社群运营—低价课

微信支付

社群运营—正价课

社群运营—细分学员需求

微信裂变玩法

小程序、H5

产品

云设计 + 微传单 + 营销活动

公众号助手

营销活动 + 云设计

云设计 + 公众号助手

教育系统

微信小程序

※注意: 图中下划线功能非属教育系统下的产品, 如需购买, 请另外按照其他付费产品进行付费。

03

# 产品优势

Product Advantages



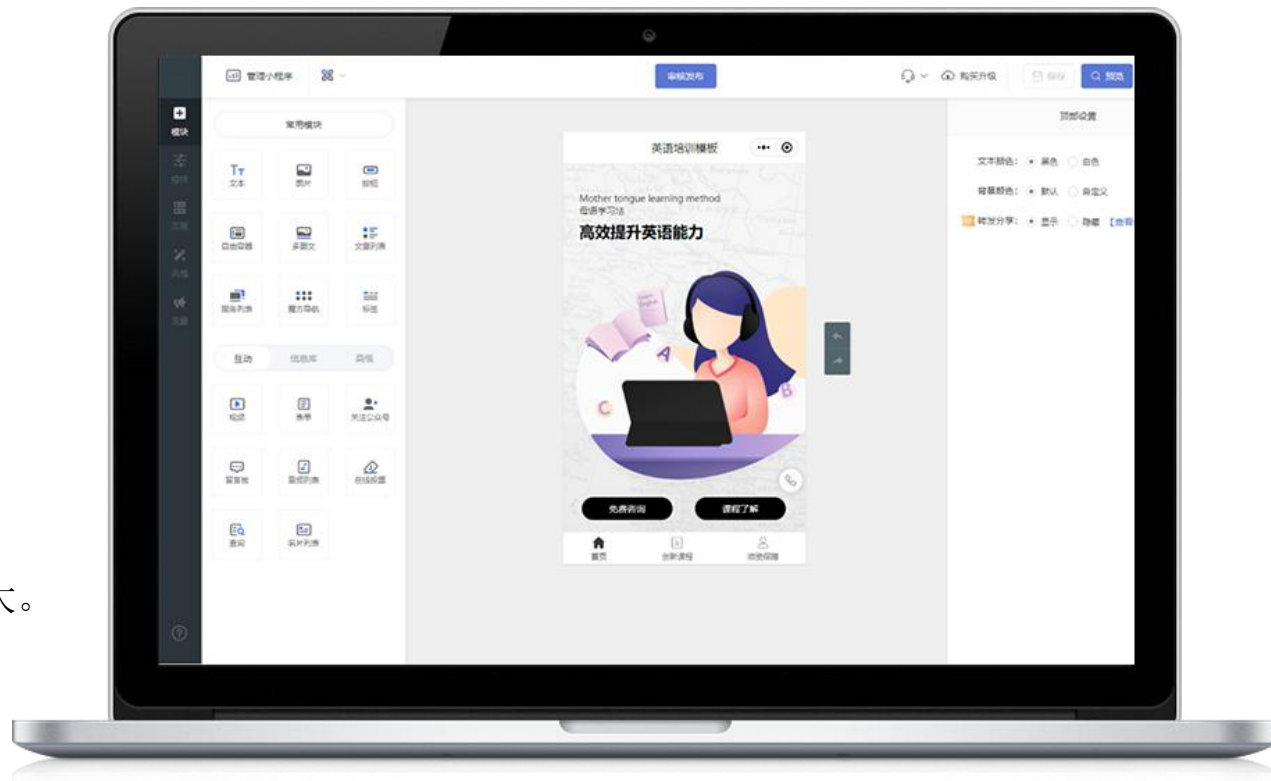
功能：功能齐全、每周更新

## / 功能齐全

集引流获客、内容展示、助学工具、商机转化、运营管理于一体。

## / 每周更新

每周更新迭代模板、功能，倾听客户声音，不断优化版本付费后更新功能无需重复付费，直接可用，增值空间大。





设计：搭建自由灵活，全方位满足设计需求

### 一、一键套用

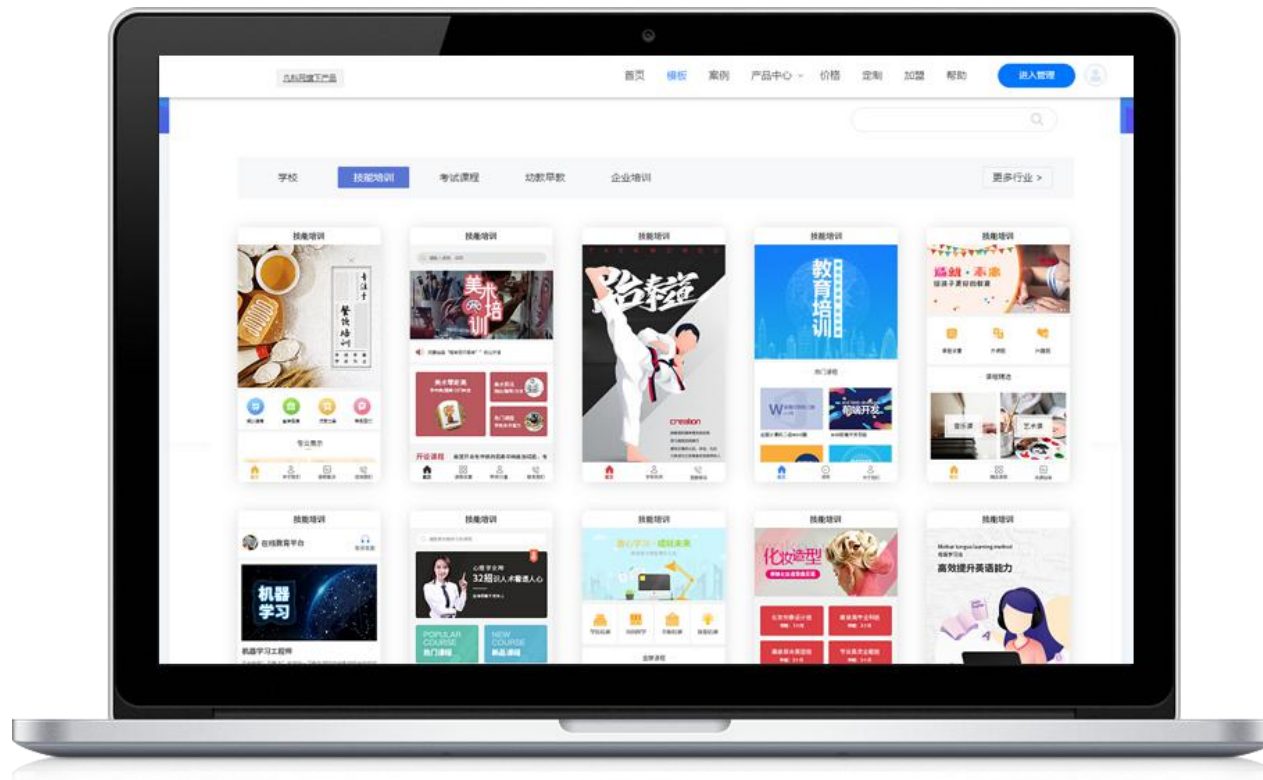
300+优质模块，一键即可套用，轻松搭建小程序。

### 二、风格个性化

风格个性化支持个性化自主设置风格，更加贴合企业、品牌形象与调性。

### 三、定制服务

可提供小程序设计定制服务，7-10天完成交付。



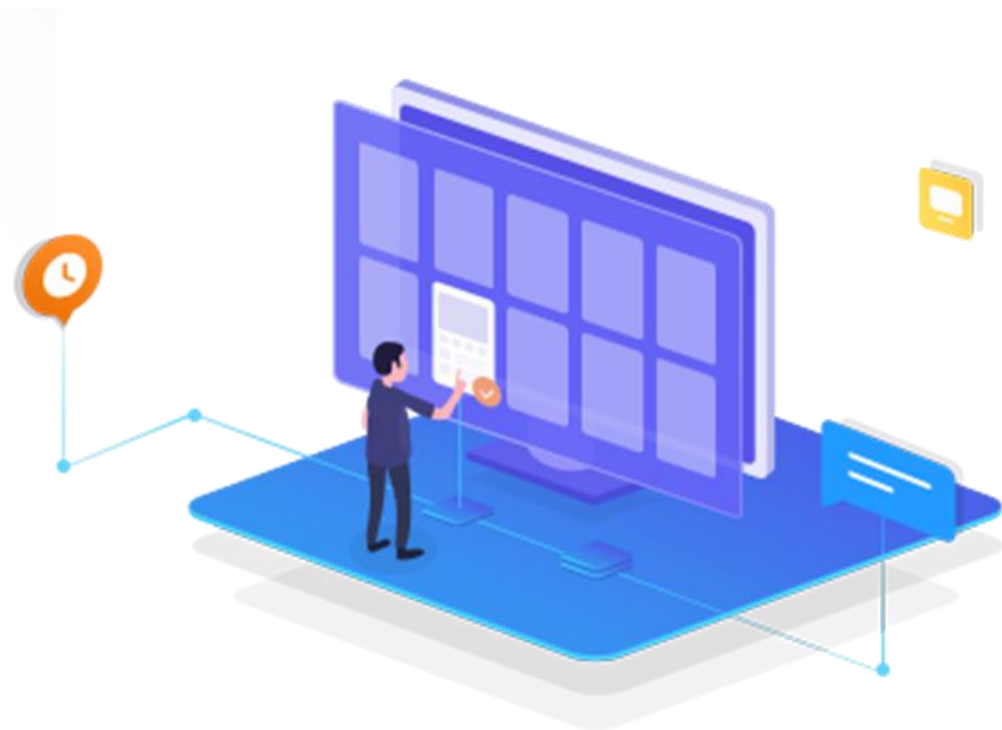
服务：专业团队，服务保障

### / 专业团队

专业的技术、客服团队为您提供7×12h售后服务，  
7×24h 安全监控服务，为小程序的运行保驾护航。

### / 实力保障

精心打造旗下产品，实力提供企业服务，  
选择我们，选择放心。

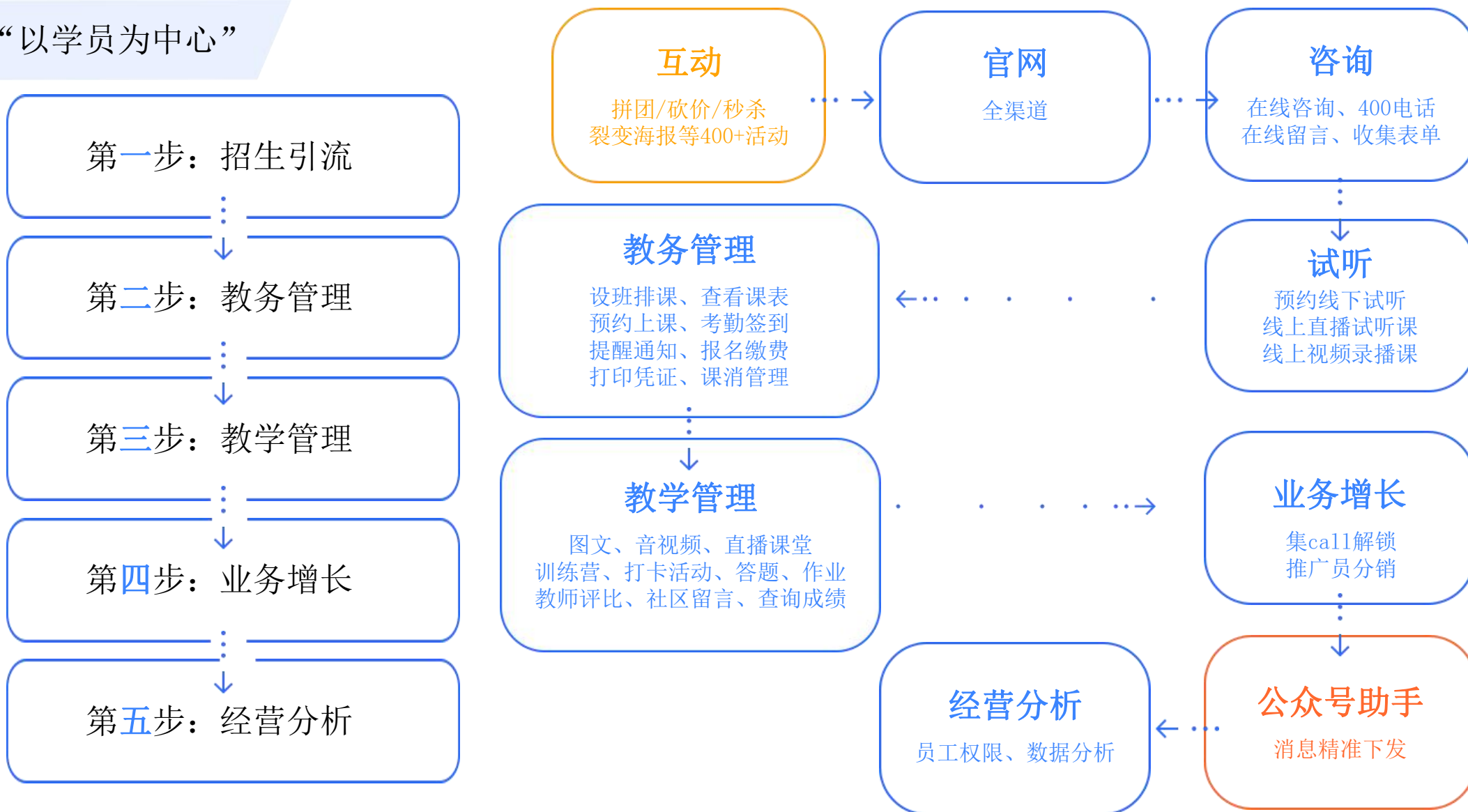


04

# 教培行业解决方案

Teaching and training industry solutions

## 运营思路“以学员为中心”



## 第一步：招生引流（互动营销活动）



400+营销活动，轻松获取百万流量

第一步：招生引流（打通全渠道，后台信息同步多终端）

搭建品牌微官网、电脑端官网

搭建秘诀：机构基础信息、机构课程、机构授课老师

宣传重点：打造名师效应，吸引学生关注



H5端



小程序端



电脑端

## 第一步：招生引流（营销互动活动：拼团课）



使用**互动**的拼团设置引流微官网



学员关注**小程序/H5**



沉淀**私域流量**或者**引流线下门店**试听课



## 第一步：招生引流（预约线下试听、在线试听课）

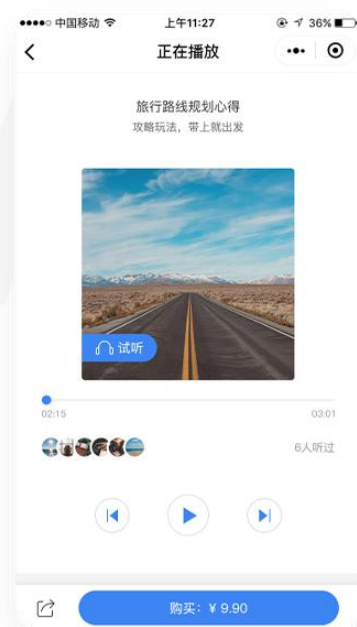
### ● 在线试听课



### ● 在线直播课



### ● 在线录播课



### ● 预约试听



## 第二步：教务管理

## 教务系统

通过教务系统进行分班、排课、约课、签到等管理，  
实现教学资源的高效运转及合理配置

## 功能简介



✓ 高效排课

✓ 学员管理

✓ 提升课消

✓ 灵活请假、补课、约课





## 第三步：教学管理（实施方案）

## 线上课程

多维课堂，生动丰富还原真实课堂



使用视频课程设置课前预习

## 线下课程

课堂信息透明化、沉淀教学成果、学生反馈



线下正式课

## 课后助学

多种助学互动工具，提升学习效果



督促学员学习，线上学习打卡巩固

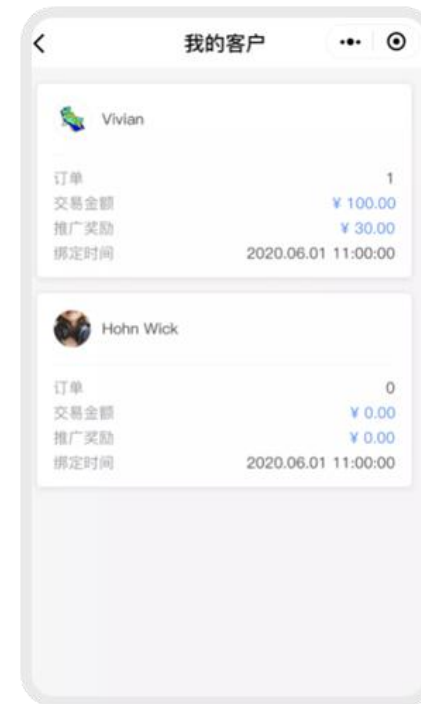
## 第四步：业务增长（微传单宣传口碑，推广员分销裂变）



使用**微传单**H5海报  
制作**推广员**分销活动



设置图片链接跳转  
教育推广中心



推广员分销成功

## 第四步：业务增长（公众号助手精准下发消息）



利用公众号助手的**模板消息推送**、**活跃粉丝推送**、**智能推送功能**，向粉丝推送资讯，引导学员复购

定期开展营销活动，如限时促销、秒杀、定金预售、抽奖游戏等，通过公众号助手推送功能，筛选“学员”这一组别下发消息，通知学员参与活动，从而提升复购率

## 第五步：经营分析（员工权限、数据分析）



**系统配置成员帐号，机构人员分工明确，高效协同办公**

功能亮点：支持同一帐号多种权限功能操作，  
支持不同帐号设置同一权限功能操作

功能优势：界面精简、操作灵活

支持模块管理、权限可达最小颗粒度



**运营管理，数据分析，实时监控，实现精准运营**

功能亮点：支持实时统计访问数据、了解数据概以及用户画像  
数据可视化，直观反馈系统运营情况和客户群共性

功能优势：依据数据可及时调整运营策略，实现精准化运

07

# 公司介绍

Company Introduction

# 关于 聚点科技

吉林省聚点科技有限公司（以下简称为“聚点科技”）成立于2016年，长期致力于客户管理软件营销、实施、服务及开发于一体的信息化服务，专业为客户提供360度全方位客户关系管理解决方案。

聚点科技以“专注成长型企业信息化服务，以信息化为企业创造价值”为己任，以B/S核心技术为依托，帮助企业建立信息化的客户关系管理机制，帮助企业管理者合理管理网络资源，旨在增加客户粘滞度和忠诚度，杜绝客户流失，藉此为客户创造长期的价值和潜在的增长，降低企业成本，增强企业市场竞争力和市场占有率。



# 感谢观看

THANKS FOR WATCHING

期待与您的合作

LOOK FORWARD TO COOPERATING WITH YOU

